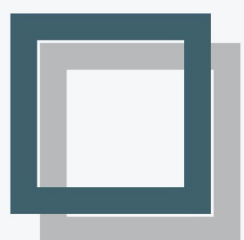


# CASE STUDY

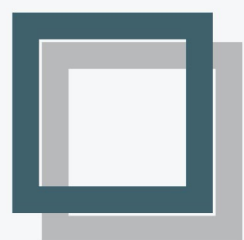
Settore: **INTRATTENIMENTO**

## BRIEF

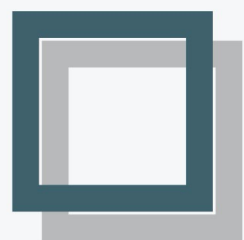
*Implementazione di un  
**Sistema Gestionale ERP** di gruppo  
a supporto di:*



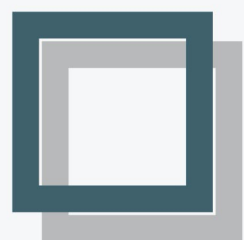
**NUOVI PROCESSI DI ACQUISTO**



**AMMINISTRAZIONE**



**CONTROLLO DI GESTIONE**



**DIGITAL INNOVATION**

# CASE STUDY

Settore: **INTRATTENIMENTO**

## ASSESSMENT & BENCHMARKING ACQUISTI E DIGITAL INNOVATION IN OTTICA INDUSTRY 4.0

*Criticità da risolvere:*



**INTERCETTAZIONE FABBISOGNI  
TARDIVA E DISAGGREGATA**



**PIANIFICAZIONE ATTIVITÀ DA MIGLIORARE**



**SELEZIONE (E ACCORDO) CON IL FORNITORE  
TROPPO SPESSO OPERATO DAL CLIENTE INTERNO**



**APPROCCIO IN PREVALENZA TRANSAZIONALE  
E DI BREVE TERMINE NELL'ACQUISTO**

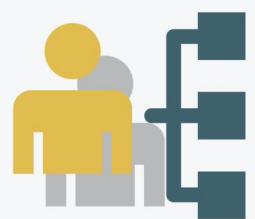


**GLOBAL SOURCING DA ATTIVARE**

# CASE STUDY

Settore: **INTRATTENIMENTO**

## RE-ENGINEERING DEL PROCESSO DI ACQUISTO



**RIORGANIZZAZIONE DELLA NUOVA  
FUNZIONE ACQUISTI DI GRUPPO**



**NUOVA PROCEDURA ACQUISTI**



**OBIETTIVI E STRATEGIE DI GRUPPO**



**RICLASSIFICAZIONE MERCEOLOGICA**



**SPEND ANALYSIS**

# CASE STUDY

Settore: **INTRATTENIMENTO**

## ATTIVITÀ PER ACQUISTO ERP



**MARKETING D'ACQUISTO**



**STESURA REQUISITI TECNICO-FUNZIONALI ERP**  
ACQUISTI - LOGISTICA - AMMINISTRAZIONE - CONTROLLO



**PREPARAZIONE DELLA RFQ**  
**E DELLA GRIGLIA DI ANALISI TECNICO-ECONOMICA**  
**DELLE PROPOSTE DEI FORNITORI INVITATI**



**ORGANIZZAZIONE E GESTIONE DELLA GARA**  
CON SUPPORTO FINO ALL'AGGIUDICAZIONE



**PARTECIPAZIONE ALLO STEERING COMMITTEE**  
**GESTIONE DEL PROGRAM MANAGEMENT**  
**DELL'IMPLEMENTAZIONE ERP**

## CASE STUDY

Settore: **INTRATTENIMENTO**

# RISULTATI

# 96%

**RISPONDENZA TECNICA**  
del gestionale  
selezionato ai requisiti



# 22%

**RIDUZIONE COSTI**  
**D'ACQUISTO ERP**



**TEMPI DI**  
**IMPLEMENTAZIONE**  
**SFIDANTI E RISPETTATI**

**BASSO IMPATTO**  
**SULLE ATTIVITÀ**  
**AZIENDALI,**  
**CON RILASCIO IN**  
**PIÙ FASI DELLE**  
**FUNZIONALITÀ**  
**DEL SISTEMA**